

Conditions Générales de Vente

Mise à jour le 1^{er} Avril 2023

1. Objet

V2 Partners propose à ses clients des formations dans le domaine de la performance et de l'efficacité managériale. Ces formations sont réalisées à la fois à distance et/ou en présentiel en fonction de vos enjeux et de votre contexte. Ces interventions visent à permettre aux cadres dirigeants et managers d'adopter les meilleurs comportements pour engager leurs équipes vers la performance, le leadership participatif et l'intelligence collective.

2. Prérequis

Aucun prérequis n'est nécessaire pour pouvoir participer à ces formations. Etre responsable d'une équipe n'est pas forcément nécessaire.

La seule nécessité concerne le respect du cadre réglementaire en vigueur.

Nous avons également à cœur de maintenir un climat d'écoute et de bienveillance dans toutes nos interventions.

3. Objectifs

Les formations visent notamment à la mise en place des bons comportements managériaux pour aller vers plus de performance, d'efficacité et de cohésion des équipes. A l'issue des parcours de formation, les stagiaires seront en mesure d'engager, de motiver, de mieux communiquer, d'animer leurs équipes, de gérer efficacement les projets. Ces objectifs n'impliquent aucune obligation de résultats pour V2 Partners qui s'engage simplement à fournir à ses clients, l'ensemble des supports documentaires s'ils le souhaitent.

4. Durée

Les formations s'étalent généralement sur 2 jours avec des sessions prévues sur une demi-journée après environ 6 semaines, pour partager des retours sur expérience.

5. Modalités et délais d'accès

Les modalités de formation sont précisées en amont de chaque intervention que celle-ci soit en présentiel ou en distanciel.

6. Prix et règlements

Les formations sont généralement proposées par V2 Partners au tarif standard de 1500€HT par jour. Ces tarifs peuvent cependant être amenés à évoluer, la plupart de nos prestations se faisant sur mesure en fonction du contexte et des enjeux de nos clients et souvent en langue anglaise.

Tous les prix sont indiqués en euros et hors taxes. *Ils sont à majorer de la TVA au taux en vigueur au jour de l'émission de la facture correspondante si le statut de l'organisme le prévoit*

7. Contact

Dans le cadre de son offre de formation, V2 Partners permet à ses clients de les contacter via l'adresse mail suivante : sophie.toumieux@v2partners.com. Un numéro de téléphone est également mis à disposition des stagiaires : +33 (0)6 45 76 04 88

Adresse postale, informations légales : 51 rue de Batissou, 87570 Rilhac Rancon

8. Modalités d'évaluation

V2 Partners évalue les stagiaires sur la base d'un certain nombre de critères d'évaluation tant sur l'acquisition des compétences techniques mais aussi et surtout comportementales. Pour ce faire, elle utilise une grille d'évaluation qui permet de contrôler la bonne acquisition des compétences par le stagiaire. L'évaluation a lieu avant la formation (niveau de départ) et à l'issue (niveau des acquis suite à la formation)

9. Méthodes mobilisées

Nos méthodes pédagogiques sont essentiellement accés sur des mises en situations concrètes de « Test and Learn » permettant une mise en pratique opérationnelle et facilitant ainsi la mesure du niveau d'acquisition des nouvelles compétences.

Elles s'appuient également sur des techniques de mise en œuvre de l'intelligence collective au service d'une équipe / d'une organisation.

10. Accessibilité aux personnes handicapées

Si vous pensez être en situation de handicap, merci de contacter dès que possible notre référent handicap, Sophie Toumieux, pour évaluer ensemble vos besoins et voir quelles solutions sont envisageables pour vous accompagner, vous former ou vous orienter. Nous restons à votre écoute et adaptons nos offres de prestations.

Cordialement,

Sophie Toumieux

+33645760488

V2 Partners

